Форма заявки Поставщика цифрового решения

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№** | **Перечень данных** | **Описание** |
|  | Наименование решения |  |
|  | Поставщик решения (название, организационная форма собственности, адрес, контактные данные, ответственный за формирование заявки) |  |
|  | Тип решения (оборудование, ПО, программно-аппаратный комплекс, другое (уточнить)) |  |
|  | Краткое описание сути предлагаемого решения |  |
|  | Целевой сегмент рынка, возможные потребители |  |
|  | Стадия реализации, этапы реализации, сроки реализации |  |
|  | Стоимость цифрового решения при внедрении его в компаниях, в различных конфигурациях (внедрение с поддержкой/без поддержки, адаптация, дополнительный функционал и т.п.) |  |
|  | Применяемые цифровые технологии (указанные в Стратегии ЦТ ЭЭ выделить, см. Приложение Г) |  |
|  | Соответствие показателям КПЭ Стратегии ЦТ ЭЭ (см. Приложение Д) |  |
|  | На что направлено цифровое решение (выбрать):* повышение производительности труда,
* улучшение условий труда,
* повышение промышленной безопасности, сокращение затрат на производство,
* повышение надежности и энергоэффективности,
* повышение выхода продукции,
* сокращение потерь,
* улучшение качества продукции/сервисов,
* повышение скорости и эффективности коммуникаций
* оптимизация бизнес-процессов,
* снижение расходов,
* повышение безопасности,
* улучшение морального климата в коллективе,
* повышение удовлетворенности потребителя,
* иное.
 |  |
|  | Новизна предлагаемого решения |  |
|  | Результаты внедрения или опытной эксплуатации на объектах электроэнергетики или промышленности. Отдельно отметить результаты внедрения в компаниях-членах Ассоциации (при наличии). |  |
|  | Преимущества по сравнению с аналогами |  |
|  | Эффекты для энергетических компаний (дополнительные преимущества) |  |
|  | Обоснование экономической эффективности |  |
|  | Обоснование наличия экспортного потенциала |  |
|  | Перспективы дальнейшего развития решения |  |
|  | Перспективы создания новых бизнес-моделей |  |